

## 第18期 中間 株主通信

平成23年9月1日～平成24年2月29日

Q

100円ショップ「meets.」  
「シルク」で購入できる商品  
はどれ？（答えは裏表紙へ）

WATTS

株式会社ワッツ

証券コード:2735

# 実生活雑貨で満足度No.1を 目指します。

あるお店に行って商品を手にとったとき、  
「100円ショップで売ってるかも？」  
と、ふと考えてしまうことはありませんか？  
いつのまにか、暮らしの中に  
すっかり定着した100円ショップ。

ワッツは、  
実生活の中での消耗雑貨の分野において、  
量・品質ともに圧倒的なお買い得感のある  
商品群をもつ100円ショップ「meets.(ミーツ)」  
と「シルク」を中心に、お客様に「100円以上の価値」  
をお届けします。



## INDEX

株主の皆様へ

P2

平岡社長に聞こう！

P3~6

気になる話題に平岡社長が一問一答！

ワッツセレクト商品

P7~8



141 アイテム  
完成しました！

店舗紹介 [新業態]

P9

IRの取り組み

P10

連結財務諸表

P11~12

株式情報

P13

会社情報

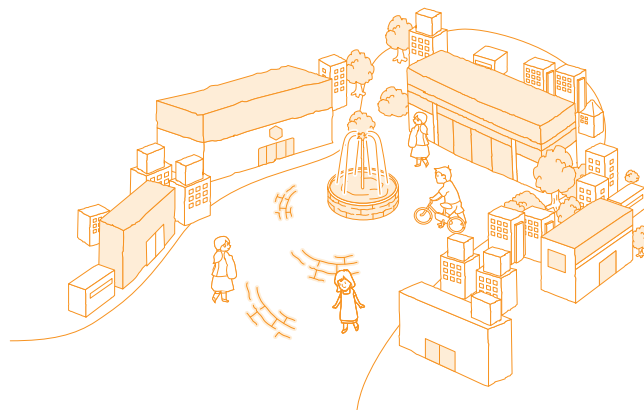
P14

株主様アンケート結果のご報告

P15~18

株主様アンケート

P18





## 株主の皆様へ

平素より格別のご支援を賜り厚く御礼申し上げます。

当社の当第2四半期は、前々期より取り組んで参りました『ワッツセレクト』と銘打ったお買い得商品の開発が更に進み14品目になったことに加えて、『ワッツセレクト』を活用した既存店のリニューアルが進んだこともあり、100円ショップ事業が好調に推移して、おかげさまでもちまして売上・利益ともに非常に良い結果を残すことができてきました。また海外の事業ではタイでの店舗数が昨年12月の出店で7店舗になりました。今期中に10店舗にするべく準備を進めており、これからの成長性実現の大きな力にするべく更に努力をして参ります。今後とも、より一層のご支援を賜りますようお願い申し上げます。また、昨年の震災により亡くられました皆さまのご冥福をお祈りすると共に、被災地が1日も早く復興し、被災者の皆さまが安心して暮らせるようになりすことを、心よりお祈り申し上げます。

株式会社ワッツ代表取締役社長  
平岡 史生



# 平岡社長に聞こう!



皆様、こんにちは。社長の平岡です。

前回までは、ミーツ君やシルクさんとお会いして

いろいろお話をさせていただいていたのですが、彼らも入社して2年になりました。

まだまだ先輩やお客様から学ぶことが多く、お店で頑張っているようです。

そこで今回から、私が皆様からいただきましたご質問にお答えしていきたいと思います。

## 第2四半期の業績について

### Q1 第2四半期の業績はどうでしたか?

**A** 当第2四半期の実績は、皆様のおかげをもちまして、売上高20,268百万円（前年同四半期比10.1%増）、営業利益1,058百万円（同36.5%増）、経常利益1,062百万円（同11.7%増）、四半期純利益602百万円（同27.6%増）とすべての項目で、昨年10月に発表した第2四半期業績予想数値を達成することができました。ありがとうございます。

### ● 2012年8月期 第2四半期実績と前年同四半期比

（単位：百万円）

	2011年8月期2Q		2012年8月期2Q			前年同 四半期比	
		構成比		構成比	第2四半期 業績予想		達成率
売上高	18,408	—	20,268	—	19,900	+1.8%	+10.1%
売上総利益	6,967	37.8%	7,752	38.3%	—	—	+11.3%
販売管理費	6,191	33.6%	6,694	33.0%	—	—	+8.1%
営業利益	775	4.2%	1,058	5.2%	940	+12.6%	+36.5%
経常利益	950	5.2%	1,062	5.2%	910	+16.7%	+11.7%
四半期（当 期）純利益	471	2.6%	602	3.0%	470	+28.0%	+27.6%

売上高については、既存店の売上と新規出店数が順調に積みあがっていること等によるものと思われます。100円ショップの既存店売上高対前年同月比は102.7%（同1.6ポイント増）と好調であり、100円ショップの出店数を43店舗予定していたところ、62店舗出店することができました。（出店計画比19店舗増、新規出店売上計画達成率149%）それにより、売上を前倒しで積み重ねることができました。

（参照）グラフ

営業利益については、既存店と新規出店にともなう直営店の売上増加と雑貨割合の上昇等による売上総利益率0.4ポイントの改善と、販売管理費率0.6ポイント低下により、前年同四半期比36.5%増を達成することができました。

経常利益については、前期には第1四半期に還付された消費税が含まれており、それを除外すると前期比41.6%の大幅増となります。特殊要因とは、販売子会社の統合に伴う消費税免除会社への一時的移行によって、営業外費用と営業外収益に計上される金額です。

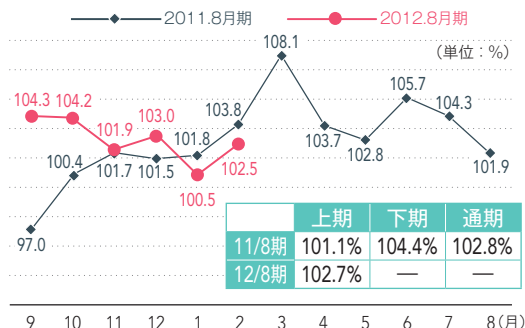
（単位：百万円）

	2011年8月期2Q	2012年8月期2Q	前年同四半期比
経常利益	950	1,062	+11.7%
特殊要因	201	—	—
実質経常利益	749	1,062	+41.6%

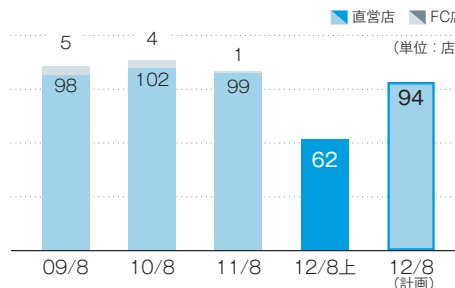
上期の目標に対する進捗状況及び収益の現在の基調が続くと見込まれることから、予想数値の達成は可能と思われます。

（参照）グラフ

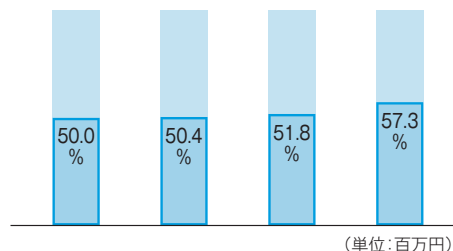
### ●100円ショップ既存店売上高対前年同月比



### ●100円ショップ新規出店店舗数



### ●連結業績予想に対する進捗率



	売上高	営業利益	経常利益	当期純利益
2012年8月期(予想)	40,500	2,100	2,050	1,050
2012年8月期2Q実績	20,268	1,058	1,062	602
進捗率	50.0%	50.4%	51.8%	57.3%

### ワッツセレクトについて

**Q<sub>2</sub>** 「ワッツセレクト」について教えてください。

**A** 当社では、台所用品、掃除用品、レジャー用品等の実生活雑貨のうち、内容量が多いだけでなく、お客様に安心してお使いいただける商品をプライベートブランド「ワッツセレクト」としてご提供させていただいております。当第2四半期では、「ワッツセレクト」のアイテム数も141品目となり、集客、売上向上につながったと思われまます。今後も、お客様によりよい実生活雑貨をお届けできるよう努めてまいります。



### 売上総利益率について

**Q<sub>3</sub>** 売上総利益率が改善されていますが、なぜですか？

**A** 増量品である「ワッツセレクト」のアイテム数増加により、仕入原価自体は微増しておりますが、現在当社では利益率の低い食品の取り扱いを縮小し、利益率の高い雑貨品の取り扱いを拡大しております。また、また同じく利益率の低い卸売りの縮小も売上総利益率0.4パーセントの改善につながっております。

### タイ国の出店について

**Q<sub>4</sub>** タイ国の「こものや」の出店が遅れているようですが、理由は何ですか？  
また、タイ以外の進出もあるのですか？

**A** 当第2四半期末の出店については、昨年7月以降の豪雨による洪水で、予定していた新店舗の出店も若干遅れましたが、昨年12月出店することができ、当第2四半期末現在、7店舗営業しております。

また、5月に1店舗出店する予定になっており、今期中に店舗を10店舗まで増やし、月次ベースでの黒字化を達成できる見込みです。

今後は、タイ国だけでなく第2、第3の国に進出できるよう研究・調査を続けております。グループの成長を牽引する業容の拡大を目指してまいります。



## 中国現地法人について

**Q3** 3月9日に中国現地法人を設立されていますが、目的はなんですか？

**A** 2004年2月に中国寧波に(株)シーエムケー・トレーディングの事務所を開設し、中国からの輸入業務を行ってまいりましたが、輸入業務の拡大と商品の納期・品質管理の向上等を目的として設立いたしました。今後は、2012年9月（予定）に物流倉庫を設置し、更なる商品の納期・品質管理の向上に努めてまいります。

## 中国現地法人の概要

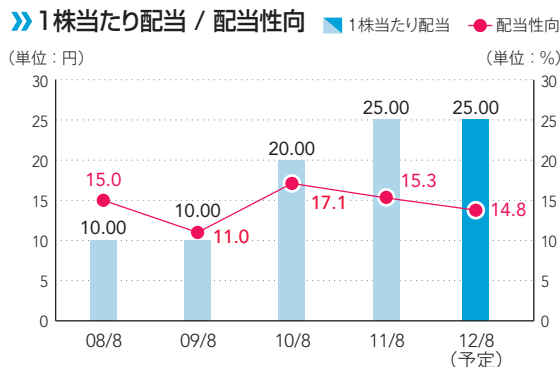
商号	寧波喜美客家居用品有限公司
代表者	代表取締役 小林 晴夫
本店所在地	浙江省寧波市鄞州区古林鎮聚才路99号 0069幢（7号倉庫）
事業内容	家庭用品の輸出入と検品及び加工業務
資本金の額	60百万円
設立年月日	平成24年3月9日
出資比率	当社連結子会社 (株)シーエムケー・トレーディング100%

## 配当について

**Q6** 株主への配当方針 今期の配当金の見込みを教えてください。

**A** 当社の配当方針は、安定した配当を継続実施していくことを基本方針としておりますので、今期も配当性向15~20%を堅持する方針であります。現時点での今期の配当金は、前期比横ばいの25円を計画しております。また、毎年1回大阪と東京で株主懇談会を実施しており、株主様とコミュニケーションがとれるよう心がけております。昨年11月に行いました株主懇談会の様子を10ページにてご紹介しておりますので、ご覧いただければと思います。

## 配当方針



次回も、皆様よりいただきましたご質問に対して、できる限り回答させていただきたいと思っております。株主通信と同封しております「株主様アンケートハガキ」に、ご質問やご意見をご記入いただければと思います。

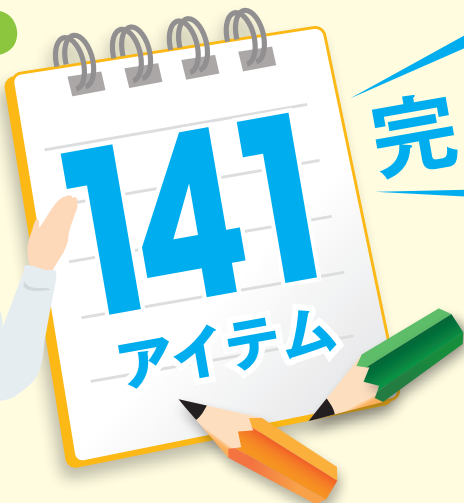


ワッツセレクト商品



シルクさん

ミーツ君



# 完成しました!

“お客様にお買い得感のある商品をご提供したい”という想いで開発をまいりました『ワッツセレクト』。2月末時点で、141アイテムとなりました。今回は、昨年8月末以降に開発されましたワッツセレクト新商品と、ワッツセレクト売れ筋ランキングをご紹介します。



## ワッツセレクト 新商品



★ ナイロントオルが豊富な種類で登場 ★

### ◀ ナイロントオル

- |   |               |     |   |
|---|---------------|-----|---|
| ① | レディースナイロントオル  | ふつう | <span style="border: 1px solid black; padding: 2px;">ピンク</span> |
| ② | 〃             | かため | <span style="border: 1px solid black; padding: 2px;">ピンク</span> |
| ③ | 〃             | かため | <span style="border: 1px solid black; padding: 2px;">ブルー</span> |
| ④ | 〃             | ふつう | <span style="border: 1px solid black; padding: 2px;">ブルー</span> |
| ⑤ | メンズロングナイロントオル | かため | <span style="border: 1px solid black; padding: 2px;">ブルー</span> |



### ◀ 洗濯ネット メッシュ

- ① 角型 メッシュ 23×30cm
- ② ドラム メッシュ 22×34cm
- ③ ジャンボドラム メッシュ 42×54cm
- ④ 角型 メッシュ 35×50cm
- ⑤ ジャンボ角型メッシュ 60×60cm
- ⑥ 丸型 メッシュ φ35cm

★ メッシュ、粗目 ★  
★ 各タイプの ★  
★ 洗濯ネットが登場 ★

### ランジェリーブラジャーネット ▶

- ① ランジェリーネット 丸型 φ25cm
- ② ブラジャーネット  
ドラム型 Wメッシュ φ13×10cm
- ③ ブラジャーネット  
ドラム型 保護リング φ16×12cm



### ◀ 洗濯ネット 粗目

- ① 角型 粗目 23×30cm
- ② ドラム 粗目 22×34cm
- ③ ジャンボドラム 粗目 42×54cm
- ④ 角型 粗目 35×50cm
- ⑤ ジャンボ角型 粗目 60×60cm
- ⑥ 丸型 粗目 φ35cm





# ワッツセレクト 売れ筋 ランキング



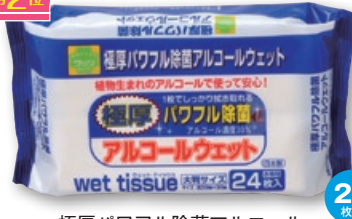
第1位



フローリング用水拭き雑巾がけシート

30枚入

第2位



極厚パワフル除菌アルコールウェット大判

24枚入

第3位



トイレクリーナー

45枚入

第4位



おでかけウェット

80枚入

第5位

ロールクリーナー  
取替え用テープ90周巻



2巻入

第6位

徳用紙コップ 205ml



50個入

第7位

ブラ軸綿棒



300本入

第8位

スパイラル黒綿棒



180本入

第9位

泡立ちネットスポンジ



6個入

第10位

水に流せるポケットティッシュ



16個パック



## ミーツ君・シルクさんの おすすめ商品

★ワッツおすすめ商品の★  
アルミホイルが  
装いを新たに登場!



お徳用ポリエチレンラップ 30cm×60m



クックdeペーパー30cm×5m



お徳用ポリエチレンラップミニ 22cm×60m



アルミホイル25cm×25m

5m増量



このマークが目印!

品質(安全・安心にお使い  
いただける商品)にこだ  
わった、ワッツが自信を持って  
おすすめするお買い得商品

店舗紹介 [新業態]

ワッツが展開するバリエーション豊かな新業態。

Buona Vita

フォナ・ビータ

おしゃれな雑貨に囲まれた心地よい生活を提案するナチュラル雑貨のかわいいお店。



▲人気No.1  
3足よりどり  
1,050円靴下



▲人気No.2  
母の日Gift



▲人気No.3  
オリジナルシリーズ

A M A N O

Wonderland of The Important Goods

かわいいナチュラル雑貨からエレガントなルームインテリアの製造と卸売り販売。



▲おすすめ商品  
扇子 Sofia

◀おすすめ商品  
クーラーバッグ Felicia

KOMONOYA



- 1位 土鍋
- 2位 ガラスティーポット
- 3位 コルクボード
- 4位 フローリング用水拭き雑巾がけシート (ワッツセレクト)
- 5位 すだれ

土鍋が1位に返咲き！ワッツセレクトも店頭にならび、ワッツセレクト商品が4位にランクイン☆



昨年と変わらず東京は『モツ煮』と『牛スジ煮込』、大阪(なんばウォーク店)は『どて煮』が上位。店舗によっては、『店長の気まぐれメニュー』や『日替わりランチ』といったこだわりメニューをご用意。

ぼろよい 店舗一覧

赤坂店 東京都港区赤坂3丁目16-3 伊勢幸ビル1F  
なんばウォーク店 大阪市中央区千日前1丁目 虹のまち5-8号



牛スジ煮込



大阪府茨木市太田1丁目12-26

大黒天物産(株)との提携による、食料品と100円均一の日用品を取り揃えた小規模店舗。手作りのお弁当とお惣菜、ワッツセレクトなど、お得な商品が盛り沢山です。

## IRの取り組み

## IRカレンダー

9月	(株)音通が北海道札幌地区で運営している100円ショップ7店舗を譲受	3月	
10月	●2011年8月期 決算発表 決算説明会 機関投資家 個別訪問	4月	●第2四半期 決算発表 決算説明会 機関投資家 個別訪問 海外IR
11月	株主総会(第17回) 株主懇談会(大阪・東京) 海外IR	5月	
12月	個人投資家向け説明会 (東京・大阪)	6月	
1月	●2012年8月期 第1四半期 決算発表	7月	●第3四半期 決算発表
2月	個人投資家向け説明会 (東京)	8月	

## 株主総会・株主懇談会のご報告

株主懇談会は、大阪で3回目、東京で2回目となりました。

大阪は、昨年11月24日(木)の株主総会後に、当社のことを知っていただきたいと思い、「会社の経営方針」「他社との違い」「これからの戦略」等についてスライドを使用し、社長の平岡が説明をいたしました。

ご出席者数は、一昨年約30名に対し、倍の約60名となり、大阪近隣からだけでなく、神奈川県・愛知県・香川県からも足を運んでくださった株主様もおられ、大変ありがたいことだと思えました。

その後に、当社の役員を囲んでの懇談の中で、様々な意見交換を行い、終了時には「ワッツセレクト」を含む、オススメのお買い得商品10点をお持ち帰りいただきました。



■大阪 株主懇談会

東京は、11月26日(土)の午後に、大阪と同じ内容で行いました。ご出席者数は、一昨年約20名に対し、倍の約40名となりました。

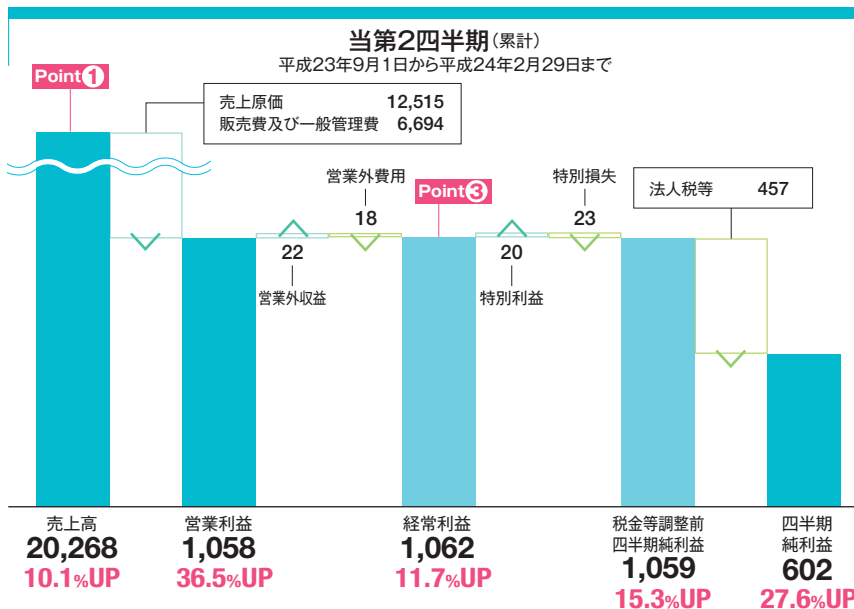
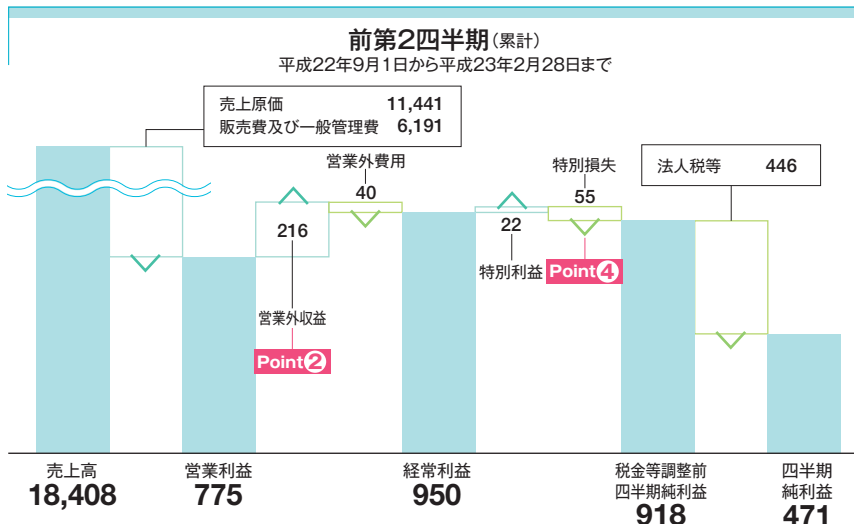


■東京 株主懇談会

大阪、東京ともに予想以上の株主様に足を運んでいただき、当日の資料が不足するなど、ご迷惑をおかけいたしましたことをお詫び申し上げます。また、アンケートにて、株主懇談会について多数ご意見をいただきましてありがとうございます。今後も当社の状況を株主の皆様にお伝えしながら、ご意見・ご要望をお聞きするように努めてまいります。

本年も、さらに多くの株主の皆様に来ていただける集まりにしたいと思っております。

四半期連結損益計算書の概要 (単位：百万円)



Point① 売上高

既存店・新規出店ともに好調により前年同四半期比10.1%増となりました。

- 既存店対前年同月比は、102.7% (前年同四半期比1.6ポイント増)
- 新規出店は、出店数が計画比19店舗増、売上計画達成率149%

Point② 前期営業外収益

特殊要因として前第1四半期に計上している還付された免税益(還付消費税等) 201百万円が含まれております。

Point③ 経常利益

経常利益は、Point②の特殊要因201百万円を除くと前年同四半期比41.6%の増加となりました。

(単位：百万円)

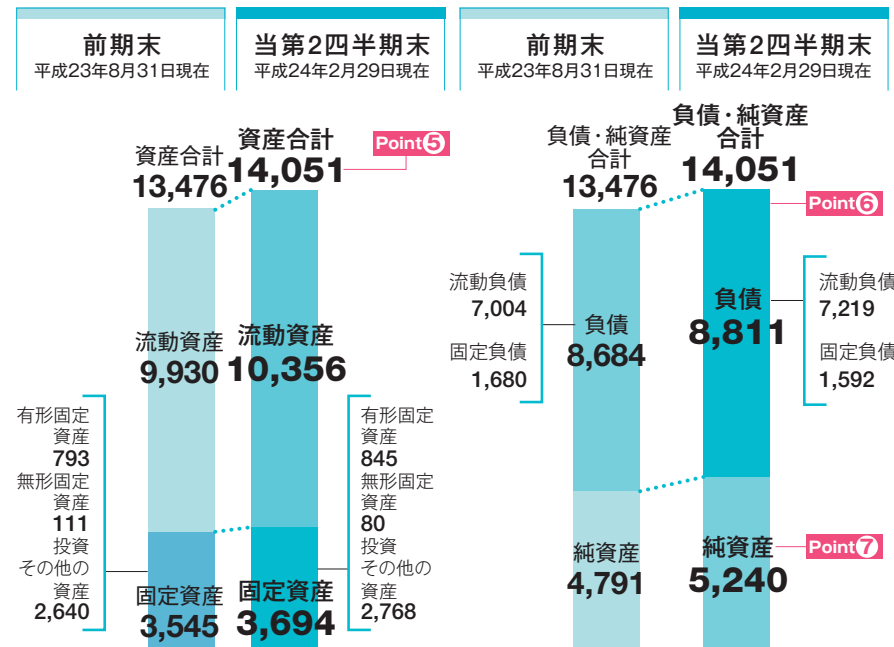
	2011年 8月期2Q	2012年 8月期2Q	前年同四半 期増減率
経常利益	950	1,062	+11.7%
特殊要因	201	—	—
実質経常利益	749	1,062	+41.6%

Point④ 前期特別損失

資産除去債務会計基準の適用に伴う影響額46百万円が含まれております。



## 四半期連結貸借対照表の概要 (単位：百万円)



### Point 5 資産

流動資産は前連結会計年度末に比べ426百万円増加しました。これは主に商品及び製品が339百万円増加、現金及び預金が293百万円増加したことによるものです。固定資産は前連結会計年度末に比べ149百万円増加しました。これは主に有形固定資産が51百万円、投資その他の資産が128百万円増加したことによるものです。

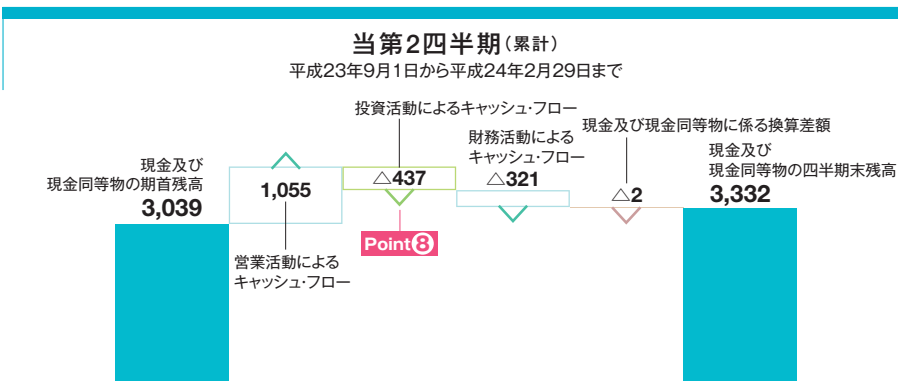
### Point 6 負債

流動負債は前連結会計年度末に比べ215百万円増加しました。これは主に支払手形及び買掛金が287百万円増加したことによるものです。固定負債は前連結会計年度末に比べ87百万円減少しました。これは主に長期借入金が96百万円減少したことによるものです。

### Point 7 純資産

純資産は前連結会計年度末に比べ448百万円増加しました。これは主に利益剰余金が442百万円増加したことによるものです。この結果、自己資本比率は37.3%（前連結会計年度末は35.5%）となりました。

## 四半期連結キャッシュ・フロー計算書の概要 (単位：百万円)



### Point 8 キャッシュ・フローの状況

投資活動の結果、使用した資金は437百万円（前年同四半期は416百万円の使用）となりました。この内訳は、事業譲受による支出193百万円、新規出店のための敷金及び保証金の差入による支出155百万円、有形固定資産の取得による支出152百万円、店舗閉鎖による敷金及び保証金の回収による収入64百万円等によるものです。

## 株式情報

## □ 株式の状況

(平成24年2月29日現在)

発行可能株式総数	18,000,000株
発行済株式の総数	6,979,400株
株主数	1,172名

## ■ 大株主(上位10名)

(平成24年2月29日現在)

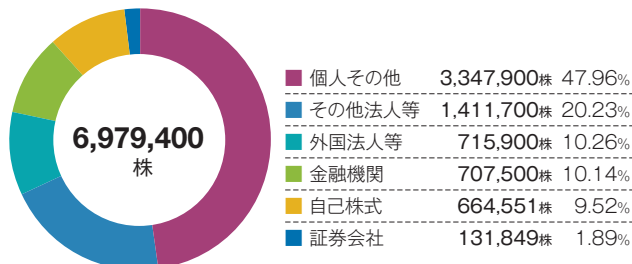
株主名	持株数(株)	持株比率(%)
有限会社トリオ	627,800	9.94
BBH FOR FIDELITY LOW-PRICED STOCK FUND	477,700	7.56
平岡 史生	458,900	7.27
平岡 満子	385,600	6.11
衣笠 敦夫	360,900	5.72
大阪中小企業投資育成株式会社	324,000	5.13
有限会社アカリ	281,000	4.45
ワッツ従業員持株会	215,600	3.41
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	208,200	3.30
住友信託銀行株式会社	185,200	2.93

- (注) 1. 当社は、自己株式664,551株を保有しておりますが、上記からは除外しております。  
 2. 持株比率は自己株式(664,551株)を控除して計算しております。  
 3. 上記、住友信託銀行株式会社は、平成24年4月1日付で三井住友信託銀行株式会社に商号を変更しております。

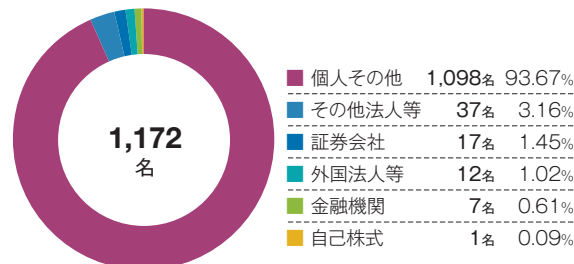
## □ 株式分布状況(所有者別)

(平成24年2月29日現在)

株式分布状況



株主分布状況



## □ 株価動向



## 会社情報

## □ 会社の概況

(平成24年2月29日現在)

商号：株式会社ワッツ

設立日：平成7年2月22日

上場日：平成14年5月24日

資本金：4億4,029万円

従業員数：2,454名(パート・アルバイトを含む)(連結)

本社：大阪市中央区城見一丁目4番70号

住友生命OBPプラザビル5F

問い合わせ先：06(4792)3280(代表)

グループ会社：株式会社ワッツオースリー販売(大阪市中央区)

株式会社ワッツオースリー北海道(札幌市北区)

株式会社シーエムケー・トレーディング(大阪市西区)

Thai Watts Co.,Ltd.(BANGKOK THAILAND)

株式会社あまの(大阪市中央区)

## □ 役員

(平成24年2月29日現在)

代表取締役社長 平岡 史生

取締役副社長 越智 正直

取締役副社長 衣笠 敦夫

取締役 福光 宏

取締役 小林 晴夫

常勤監査役 藤田 榮治

社外監査役 澤村 佳宏

社外監査役 酒谷 佳弘

## □ 株主メモ

事業年度 毎年9月1日から翌年8月31日まで

定時株主総会 毎年11月

基準日 8月31日

なお、中間配当を実施するときの  
基準日は2月末日です。

## 【株式に関する住所変更等のお届出およびご照会について】

証券会社に口座を開設されている株主様は、住所変更等のお届出およびご照会は、口座のある証券会社宛にお願いいたします。証券会社に口座を開設されていない株主様は、下記の電話照会先にご連絡ください。

株主名簿管理人および 東京都千代田区丸の内一丁目4番1号

特別口座の口座管理機関 三井住友信託銀行株式会社

株主名簿管理人 大阪市中央区北浜四丁目5番33号

事務取扱場所 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部

〒183-8701

(郵便物送付先) 東京都府中市日鋼町1番10

三井住友信託銀行株式会社 証券代行部

(電話照会先) ☎ 0120-176-417

ホームページ

三井住友信託銀行 株式

検索

公告の方法 電子公告

(電子公告掲載URL)

<http://www.watts-jp.com/>

但し、電子公告を行うことができない事故その他のやむを得ない事由が生じたときは、日本経済新聞に掲載して公告する。

## 【特別口座について】

株券電子化前に「ほふり」(株式会社証券保管振替機構)を利用されていなかった株主様には、株主名簿管理人である上記の三井住友信託銀行株式会社に口座(特別口座といいます。)を開設いたしております。特別口座についてのご照会および住所変更等のお届出は、上記の電話照会先をお願いいたします。

## 株主様アンケート結果のご報告

第17期事業のご報告でお願いいたしましたアンケートの集計結果をご報告させていただきます。

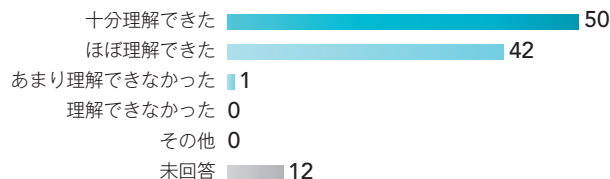
平成23年8月31日現在の個人株主様1,090名のうち、105名の株主様よりご回答いただきました(回収率9.63%)。

ご多忙の中、貴重なご意見を多数いただき、厚く御礼申し上げます。

### ■ 集計結果

#### 事業のご報告について

#### Q1 事業のご報告の内容は 分かりやすかったですか？



回答数 = 93

#### Q2 分かりやすかった点、分かりにくかった点等 ございましたら、ご記入ください。

- 会話形式の説明が、分かりやすい。HPを見ているので、重複する内容は読み飛ばしてしまいます。
- アンケートに答える方式の採用、グラフを多く採用したところ、商品の絵や写真を沢山掲載したところ等が分かりやすかった。
- 漫画とグラフが分かりやすかった。
- 商品の写真が分かりやすかった。
- 全体的にビジュアルで分かりやすかった。
- とてもカラフルで綺麗でした。
- 親しみやすいイラスト・図表が理解の助けになりました。
- 棒グラフ・折れ線グラフの表が分かりやすかった。
- 全体的にとっても分かりやすく、好感の持てる事業報告書だった。
- 充分でした。

- ワッツセレクト商品分かりやすかった。表紙と裏表紙のクイズ形式は良かった。何回かいろんなシチュエーションでやって欲しい。
- 100均の企業の中のワッツポジション。
- どれも分かりやすかった。
- 商品の写真が多く、読みやすい工夫がされている。社長のQ&A方式の説明もよいと思う。
- スクリーンを使いながら店舗や商品の説明をしていただいたので分かりやすかった。
- 次回もこのペースでやって欲しい。
- イラストや写真で分かりやすい。
- 売上の上昇、営業利益の増加、細かい説明は要らない程。
- 定型でしたが、非常に分かりやすかった。
- 表紙がとてもかわいらしく、中をじっくり読みたくなりました。
- 前年比がグラフになっている点。
- 成長のステージ及びワッツセレクト商品がよく分かった。
- 将来の展望が良かった。
- 経営方針、コンセプトがはっきりしておりよく理解できた。
- イラスト入りで分かりやすい。
- ハイライトや財務諸表が図式化されて分かりやすかった。
- 質問方式がとても分かりやすい。よくまとめており、読みやすい報告書だと思います。
- 社長の顔がよく分かってよい。IRがとても積極的で素晴らしい。
- 見やすくよかったですと思います。
- 新業態への進出か撤退の判断軸。
- ワッツの事業全般に詳しく解説してあり、非常に分かりやすかった。
- スクラップ&ビルドの実践と直営店比率の向上について、分かりやすかった。
- 字も大きく、図示も多く分かりやすかった。各役員の一言とかがあっても良いかも(実績と今後の抱負等)。
- 平岡社長に聞こう！は分かりやすかった。
- 写真も多く、カラフルで読みやすかった。
- パネル等を使いとてもわかりやすかったと思います。特に社長のお話は大変興味深く毎年楽しみにしています。

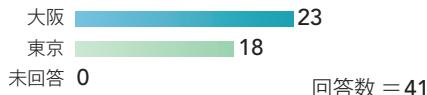


## 株主懇談会について

### Q3 株主懇談会に出席されましたか？



### Q4 どちらのエリアに出席いただけましたか？



### 懇談会の内容はいかがでしたか？

#### 大阪

- 昨年要望していた点（軽食の提供）が改善されていて良かった。今年ぐらいの内容が丁度良いと思います。
- 食事の中にお寿司やサンドイッチ・ポテトフライも出して下さって、とてもおいしくいっぱい頂きました。ありがとうございました。
- 役員の方と近くで話せたこと。
- 役員の方に直接話を伺えたのは良かったです。商品が綿棒とティッシュしか残っておらず残念。
- お菓子などいろいろ美味しくありがとうございました。満足して帰りました。ただ、品物の種類がもう少し多い方が良いと思います。
- 入場が遅れたため、十分なスペースがなかった。また場所が狭すぎる。お土産が不十分。
- 次回も行きます。
- 丁寧で良かったです。
- 会社説明会用の資料が豊富で、しかも読みやすい。個人株主を大切にしようとする姿勢が感じられた。懇談会後のお土産は、先に会社側で何種類か用意しておいた「ワッツセレクト詰め合わせ」から好きなものを1つ選んで持って帰る形式にして欲しい。
- 盛りだくさんの綺麗なお菓子・ケーキ・フルーツ等々美味しく楽しかったです。ありがとうございました。会社説明のパンフが10部ほど不足とか、懇談会は何人ぐらいの用意だったのでしょうか？お土産の商品がほとんど空であてにしていたラップホイールが全くなく残念でした。

- 今回はお寿司もあり良かったです。役員の方も丁寧に質問にお答え頂き良かったです。毎年出席株主が多くなり良かったと思います。
- 役員の方と親しくお話が出来て良かった。来年以降も続けて欲しい。
- 会場の1階のエレベーター前に案内の看板が欲しかった。お土産に会社の商品を自分で選んで貰えたのが嬉しかった。
- 会社の人の対応がすごく感じが良かったです。
- 軽食が出たのが良かった。お土産を選べるのも楽しかった。
- 役員の方、社長と直接話が出来て良かったです。また、来年も宜しくお願いします。
- 食べ物も貧弱。せめてもう少し良いものを出して欲しかった。飲み物もビールぐらいは・・・と思う。お土産は良かった。
- 大変良かった。
- お土産は各店舗で使える券にして欲しい。
- 飲み物を充実させて欲しい。
- 社員の方の対応もよく、今後もぜひ続けていただきたいと思います。

#### 東京

- 経営層が各テーブルをまわり、株主が話しやすい雰囲気を配慮しつつ、双方方向の意見交換が行われたことは、とても良かったと思います。
- 全体的に良かったが、時間が短いかも。時間が前後半とも30分ずつ長くてもよいと思った。
- とても分かりやすくて良かった。
- 全社の業務内容・方針がよく分かった。
- 会場は良かった。社長の話も資料も分かりやすかった。食べ物はやや少なかった気がする。来場者が昨年より多かった為でしょうか？
- 株主のみと限定して欲しい。他は良かったです（初めて参加）。役員の方も真面目で話しやすい。
- 総会で聞けなかった経営状況が分かり良かった。
- 平岡社長のお話がとても分かりやすく楽しかったです。
- 初めての参加でしたが、社長のお話は大変分かりやすく、良かったです。今後も期待しています。
- 社長のプレゼンが良かったです。
- 良かったと思いますが、事前に出席意向を聞けば良かったような気がします。
- 平岡社長の業務報告がとても上手で分かりやすく良かった。パンコクの水害状況がわかり安心しました！
- 株主総会が大阪で行われる為出席できず、懇談会に出席できて社長の丁寧な説明で、御社に対する理解を深めることが出来大変良かったです。

- 役員の方とお話が出来て良かった。大変な人数でしたので頂くもの量が少なく、飲み物・食べ物頂けなかった。案としてお土産にしてもよいと思います。
- 役職名のない名札に感心しました。日頃も風通しの良い会社なのかと思います。話し方についても、私もいろいろな所で毎日社会見学として勉強していますが、分かりやすかった。「ライバル意識」はとても大切な事だと最近感じています。常に向上していく姿勢に感心しました。懇談会では、家族で参加しても料理等は引換券等でランチボックスにして平等に渡るようにした方がよいと思います。勝手に先にとつてため込んでいて、とれない人もいたと思います。お土産もあれだけの種類なら、「お土産」として袋に詰め込んで渡してくれた方がよいと思います。人数が多ければ良いというものではない気がしました。

## Q5 出席されなかった理由がございましたら、お聞かせください。

他に所用があったから  25

会場が遠かった  34

その他  7

回答数 = 66

### その他コメント

- 仙台市でもやって欲しい。もしくは懇談会はいらない。配当に回して欲しい。
- 平日ではなく日曜日に開催して欲しい。

## その他のご意見

### 1. 株主懇談会に関するご意見

- 東京の土曜日開催はありがたいです。次回は参加したいと思っています。
- 懇談会は必要ないと思う。
- 懇談会はすぐ別室用意という形にされてはどうでしょうか？ 皆さん待つのは、手持ちぶさたのようでした。
- 懇談会には是非出席したかったが、他用があったため参加できず残念だった。こういう会は、経営者の皆さんと本音の話が出来て良い。(株主総会は儀式になりがち)
- 名古屋でも開催して欲しい。
- 来年は懇談会に出席したいと思います。
- 次回は是非出席したいと思います。
- 懇談会は参加人数が多くなると運営が難しいと思いますが、続けていただくようお願い致します。
- WEB中継等で、遠方の株主への配慮を頂けると幸いです。
- 是非、来年も土日に懇談会を開いて欲しい。平岡社長の人柄に惚れました。
- テーブルについてくださった社員さんも好感が持てました。

- 限られた人の為の懇談会はやめて、1円でも配当に回した方がよいと思う。

株主懇談会について、多数ご意見ありがとうございます。貴重なご意見として、社内にて検討させていただくとともに、今後も株主様と当社役員との意見交換をより良くできるよう工夫を重ねてまいります。

### 2. 商品や店舗に関するご意見

- 店舗を九州にも出店して欲しい。
- 横浜在住でシルクも、フォーナ・ピータも立ち寄りますが、店舗巡回は定期的に行われますか？ご説明内容とは必ずしも一致していない気がしております。レイアウトは改善点が多いのでは？
- ワッツの商品、今まで知らなかったものも知ることができました。商品や店舗について、ご意見ありがとうございます。貴重なご意見として、社内にて検討させていただくとともに、より良い店舗ができるよう努めてまいります。

### 3. 配当・株主優待に関するご意見

- 配当もしくは自社株買いで株主に還元して欲しいです。株主優待は反対です。
  - 安定配当希望。
  - 株主優待制度を希望します。
  - 利益の割りに配当が少ない。増配を。株主優待を。
  - 優待はいりません。あえて必要はないと思います。経営及び配当が優先されるべきです。
  - シルクが貴社ショップとは知らなかった。利用券の優待を検討して欲しい。
  - 株主優待（自社製品を知ってもらう為）もいいが、当面は配当重視で良いと思う。特別な製品がなければ、配当重視に賛成です。
  - 昨年、株主優待を考えているとお聞きしましたが、今年も同じ回答でした。是非、優待発表をお願い致します。
  - いつも配当ありがとうございます。一度懇談会に出席したいものです。
  - 自己資本を上げて、配当を増やして欲しい！
  - 高額配当をありがとう。予想外でしたので驚きました。来期も増収増益を期待します。
- ### 4. 経営その他全般に関するご意見
- 株式分割、配当還元など、株主政策に積極的になって欲しい。株主対策をしていただければ、ワッツの株主として企業を応援していきたい。頑張ってください！
  - 株式分割をもっとして欲しい。
  - 頑張ってください！応援してます。
  - 現時点、充分過ぎるほど割安株です。中期的に株価に反映されるIRに期待します。
  - 今後も着実な成長を期待してます。
  - 貴社は今後も発展するのではないのでしょうか。他社との関係もあります。

- IR活動の成果が着実に始めていると思います。これからも頑張ってください。
- 数十社の株式を保有しておりますが、ワッツほど個人投資家を大事に考えてくれる企業はないように感じています。好きな会社です。
- “バリュー100”は収益性が高いと思いますので、大黒天物産の都合によるのではなく、御社主導で新規事業を拡大させて第2の柱として欲しい。
- 配当金の増配は、株主にとっては大変嬉しい事です。益々のご努力を祈念致します。
- 貴社のご活躍を応援しています。
- ワッツは店舗名＝社名ではない上、店舗ブランドも2つあるため、他の大手100円ショップに比べて知名度が低いと思います。
- 薄利多売で商機を促え、成長していく経営には、感心した。平岡社長は雰囲気が良い。
- 株価指標からみて、株価はきわめて割安に放置されている。時価総額を上げないと、逆M&Aをかけられる可能性もある。原因は、知名度の低さと流動株が少なく流動性に乏しいことにある。店舗名をワッツにする他、出来高の増加の方策を実施すべきである。
- これから益々の発展を期待するとともに、今後100年・200年と未永く社会に貢献していきみたいと思います。
- 東証一部を目指さないのですか？成長の継続と配当も増やして行ってください。ホームページの“トップの横顔”“社長は語る”は良いコンテンツです。
- 社長様の誠実でブレない経営、もう一つ仕事をまかせて個人の能力を最大限引き出すと仕事が楽しく、何かわくわくしてきそうで、ワットよりワッツの社名の方が響きがとていいですよ。また、主婦の私にも分かりやすく世界で起きている事、経済等の話をしていたら、隠さずに本当の事を言ってくださるので嬉しいです。来年もまた社長様のお話を楽しみに！1年に一度の株主総会でお目にかかるのを楽しみにしています。益々のご発展を心より願っています。またお店を見つけて買に行きたいと思えます。
- 株主も増えて社員の方の対応が大変かと思えます。今後とも宜しくお願い致します。
- 引き続き保有予定です。株主をもっと増やして取引に厚みを！（出来高が少ない！）今期も社員一丸で頑張ってください。
- 実力以下の評価で株価が安すぎる。知名度向上に尽力願いたい。
- ワッツならではの商品開発、事業の多角化に期待しています。
- 営業戦略、資本政策どちらも不備はありません。今後の成長を期待します。
- 株主数をいかに増やすか！！株主優待も検討の余地があると考えます。ただし首をしめない程度に。バンコクで水害の影響が思ったより少なかったこと、平岡社長に運があると直感！運は大事です。
- 今後も発展されることをお祈りいたします。

多数のご意見ありがとうございました。多くの株主に応援していただいていることを、改めて実感いたしました。HPについては、つど見直しを行っておりますが、より良い情報をご提供できるようにリニューアルを検討しておりますので、ご期待いただければと思います。今後も、100円ショップを中心に、第2・第3の柱をつくり、ひとつずつ目標を達成し、更なる進化に向けて取り組んでまいりたいと思います。

## 株主様アンケートにご協力ください。

当社は、今後の経営活動に反映させていただくため「株主様アンケート」を実施しております。お手数ではございますが、同封しております「株主様アンケートハガキ」にご記入の上、最寄りのポストへご投函ください。

※ご回答いただきました内容は、個人が特定されないような統計的な扱いに限定して利用いたします。

### 中間株主通信について

#### Q1 中間株主通信の内容は分かりやすかったですか？

- ①十分理解できた ②ほぼ理解できた  
③あまり理解できなかった ④理解できなかった

#### Q2 分かりやすかった点、分かりにくかった点等ございましたら、ご記入ください。

#### Q3 平岡社長に聞いてみたいことがございましたら、ご記入ください。（次回の「平岡社長に聞こう！」にてご回答させていただきます。）

### 株主懇談会について

昨年、大阪（第3回）と東京（第2回）にて株主懇談会を開催させていただきました。株主様との交流をさせていただきました。本年も引き続き、大阪は11月の株主総会終了後、東京は11月下旬に開催させていただきたいと思っております。本年度開催するにあたって、現時点での出欠希望とご意見をいただければと思いますので、ご回答の程宜しくお願いいたします。

#### Q4 株主懇談会に ① 出席希望 → Q5

- ② 欠席

#### Q5 どちらの会場に出席希望されますか？ (① 大阪・② 東京)

#### Q6 ご出席されるにあたり、ご要望等ございましたらご記入ください。

その他、ご意見等ございましたらご記入ください。

ご協力いただき誠にありがとうございました。



ルーズリーフ 50枚入り



色鉛筆 12色・12本入り

文房具セット 10セット



フィットメモ 5色・5個入り



テープカッター



ゼムクリップ 8色・約110本入り



事務用ハサミ



消しゴム 5色・5個入り



消しゴム付鉛筆 12本入り

**正解は、こちら!!**

100円ショップ「meets.」「シルク」  
で購入できる商品は9点です。

※商品は予告なくデザイン変更、または取り扱いを終了する場合があります。  
また店舗によっては、掲載商品の取り扱いがない場合があります。店頭にてご確認ください。

**株式会社ワッツ**

〒540-0001 大阪市中央区城見一丁目4番70号  
住友生命OBPプラザビル5F  
TEL：06-4792-3280（代表）  
<http://www.watts-jp.com/>